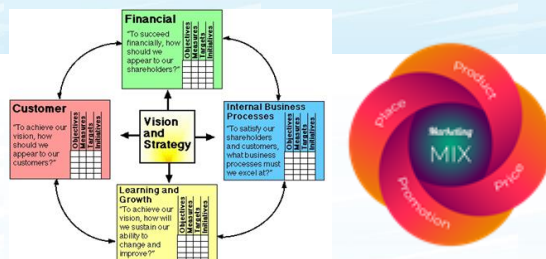


IL BUSINESS PLAN PER LE BANCHE



Market Share						
Sales budget		2021	2022	2023	2024	2025
Quantity		106.743	109.944	113.503	117.472	121.911
Value – Net Sales		4.745.000	4.945.868	5.190.137	5.595.640	6.139.086
Gross Margin		35%	37%	38%	40%	42%
Average Selling Price		44	45	46	48	50

DESTINATARI

Il corso, di taglio operativo ma con sistematico riferimento alle best practices, è rivolto anche a giovani laureati ma soprattutto ad imprenditori/trici e managers.

OBIETTIVI

Mettere in grado i partecipanti, o i loro collaboratori, di elaborare un business plan pensato per le banche utilizzando un file excel fornito da ECIPAR. Il modello si adatta sia ad imprese in funzionamento, sia a start up.

CONTENUTI

- primo modulo: il business plan by matrix: i migliori schemi di ragionamento per la lettura e lo sviluppo del business.
- secondo modulo: il business plan per chiedere un finanziamento bancario. Preparazione e presentazione di un caso aziendale di successo.

DOCENTE:

Fabrizio Gazzani: dirigente d'azienda dal 1992 e docente / formatore MBA in lingua inglese presso Università di Milano Bicocca dal 2000.

MODALITA' DEL CORSO: in Aula o WEBINAR. A pagamento effettuato verranno inviate le credenziali di accesso.

DURATA

Durata: 6 ore complessive previste su due incontri di tre ore ciascuno.

14 e 21 giugno mattina 9 12

Il corso sarà attivato al raggiungimento di 5 iscrizioni.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Per Associati CNA: € 100,00 + Iva

Per non Associati CNA: € 160,00 + Iva

Il pagamento dovrà essere effettuato con bonifico ad Ecipar Scrl: Codice IBAN: IT 75 I 02008 12824 000100121700.